

Messebericht amitec 2009 vom 27. März bis 01. April 2009

Besucher: Ca. 50000



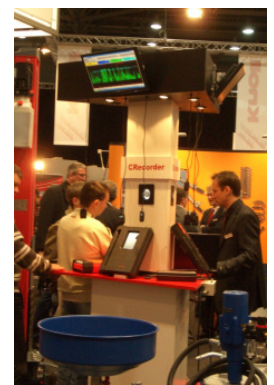
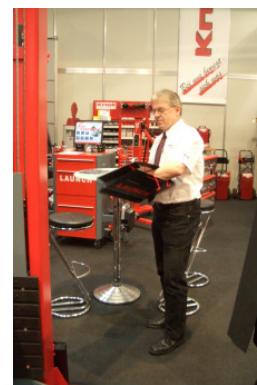
Die German Division stellte in diesem Jahr nicht auf einem eigenen Stand aus. Als Gast auf dem Stand der Firma Knoll blicken wir auf eine erfolgreiche Messe zurück.

Entsprechend den Vorgaben konnten unser Ziele umgesetzt werden. Die vielen Fachkunden von Knoll konnten sich auch vom LAUNCH-Angebot überzeugen und bestätigten durch zahlreiche Käufe dass wir mit unseren Ausstellungsprodukten und unserem Preis-/Leistungsverhältnis der richtige Partner für die "Freie Werkstatt" sind. Wir stellen fest, dass LAUNCH in der momentanen unklaren und wirtschaftlich nicht sicheren Zeit ein sicherer, ehrlicher und zuverlässiger Partner ist. Zahlreiche bereits bestehende Kunden bestätigen uns das. Dies kann auch der unrealistische Test eines namhaften Magazins, der exakt zur Eröffnung der Messe erschienen ist nicht verhindern. Als interessant und besonders widersprüchlich stellten verschiedene Kunden fest, ist die Tatsache, dass das gleiche Blatt im August 2008 unser X-431 sehr positiv bewertete. Doch unser Team und unser Vertriebspartner Knoll ließen sich von diesem unschönen Beiwerk nicht beeindrucken und gingen voll motiviert ans Werk.

Obwohl die Besucherzahlen verglichen zum Vorjahr wohl etwas rückläufig waren, war der Anteil der Fachbesucher doch höher und erklärt wohl den Erfolg.

Wir danken der Firma Knoll für die Einladung und die Möglichkeit uns auf ihrem Stand darstellen zu können und freuen uns, dass beide Firmen auf eine erfolgreiche Messe zurückschauen können.

Bildauswahl:



K. Nohr

5. April 2009